

Accompagnement entrepreneurial À VOS MARQUES!... PRÊTS!... PARTEZ!

© 2019 SOVAR

VOLET 1 À VOS MARQUES!

IDÉATION DU PROJET D'ENTREPRISE



OBJECTIFS

- Mettre sur pied une entreprise technologique
- Valider le projet d'affaires
- Structurer l'équipe entrepreneuriale



CLIENTÈLE VISÉE

- Étudiants des cycles supérieurs, inventeurs et entrepreneurs qui visent la création d'une startup technologique à court terme (6-12 mois)



LE PROGRAMME

- Évaluation de la capacité entrepreneuriale des promoteurs du projet
- Analyse technico-commerciale du produit ou service à mettre en marché
- Portrait du marché, de la concurrence et positionnement stratégique
- Validation du produit minimum viable
- Élaboration d'un plan d'affaires court (business model canevas)
- Cinq rencontres de 3 heures avec un chargé de projet et un coach d'affaires pour un total de 30 heures d'accompagnement personnalisé



PARTENAIRES DE FORMATION

Identification des besoins en formation; relais vers les ressources de formation pertinentes



VOLET 2 PRÊTS!

ÉLABORATION ET MISE EN ŒUVRE DU PROJET D'ENTREPRISE



OBJECTIFS

- Mettre en place l'équipe de direction
- Définir le modèle d'affaires et la stratégie d'accès au marché
- Élaborer la stratégie de financement



CLIENTÈLE VISÉE

- Startups en préamorçage qui visent l'exploitation d'une innovation technologique.



LE PROGRAMME

- Évaluation du potentiel commercial du produit, coaching intensif des entrepreneurs, élaboration du plan d'affaires détaillé, recherche de financement (présentation à Réseau Express – Québec), stratégie d'accès au marché (réglementation, acceptabilité, remboursement)
- Assignation d'un coach d'affaires dédié pour la durée du mandat
- Rencontre périodiques sur une période de 9 à 12 mois avec l'équipe pour un minimum de 360 heures d'accompagnement personnalisé par jalons avec évaluations mensuelles (go/no-go)
- Services-conseils d'experts en comptabilité, fiscalité, stratégie web et marketing d'affaires, finance et service juridiques (jusqu'à 40 heures)
- Possibilité d'investissement direct de SOVAR pour le préamorçage de la startup



PARTENAIRES DE FORMATION

Identification des besoins en formation; relais vers les ressources de formation pertinentes



CADÉMIE
DE LA RELEVÉ
ENTREPRENEURIALE
-CDPE

LE CAMP
Incubateur / Accélérateur

PARTENAIRES D'EXPERTISE

MALLETTE TACT
INTELLIGENCE - CONSEIL

NORTON ROSE FULBRIGHT

VOLET 3 PARTEZ!

ACCÉLÉRATION DU PROJET D'ENTREPRISE



OBJECTIFS

- Structurer un jalon important et porteur de création de valeur
- Élaborer la stratégie de croissance
- Relais vers les partenaires pertinents



CLIENTÈLE VISÉE

- Startups en activité (2+ ans) qui exploitent une innovation technologique



LE PROGRAMME

- Analyse de la stratégie d'affaires et réalignement du projet de croissance
- Évaluation des besoins des membres de l'équipe de direction
- Assignation d'un coach d'affaires dédié pour la durée du mandat
- Revue des projections financières, options de financement et optimisation des états financiers
- Élaboration d'un plan de réalisation avec évaluation de l'atteinte des jalons
- Rencontres périodiques avec experts attirés; maximum de 60 heures d'accompagnement personnalisé; durée totale de 3 à 6 mois
- Possibilité d'un investissement direct de SOVAR comme pont ou pour combler une ronde de financement



PARTENAIRES

Relais vers les partenaires pertinents à la démarche



INNO-CENTRE
SERVICES-CONSEILS

Anges
Québec

MEDTEQ
LABORATOIRE POUR LE DÉVELOPPEMENT